Skal dit firma også øge salget

Så lær at sælge til **underbevidstheden**..

DANSK CENTER FOR
NEUROCOACHING

...for det er den, der **bestemmer**

Neurocoaching er anvendt neuropsykologi, baseret på primært neurofysiologi, evolutionsbiologi, cellebiologi, human adfærdsbiologi samt neuro lingvistisk psykologi

"Kan du 100% styre din kommunikation, kan du også 100% styre, hvordan andre ser dig"

Michael Kjærsgaard

DANSK CENTER FOR
NEUROCOACHING

SÅDAN ØGER DU DIT SALG MED 53%

Traditionelt har salgstræning fokuseret på det bevidste sprog og på klassiske salgsteknikker. Traditionelle salgstrænere fokuserer med andre ord på under 10% af vores samlede kommunikation. Vi fokuserer på de 90%, der er ubevidst.

Vi er Danmarks førende indenfor anvendt neuropsykologi, dvs. hvordan vi i praksis kan danne nye tanker og følelser i os selv - og hvordan det bestemmer vores adfærd og vores påvirkning af andre. Vores speciale er hjernens plasticitet, dvs. dens evne til at forandre sig og danne nye tankemønstre.

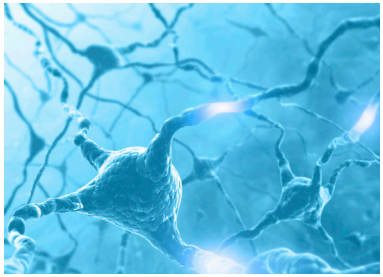
I neurocoaching beskæftiger vi os meget lidt med salgsargumenter, kundesegmenter og resten af den bevidste del af salget. Det er der mange andre, der er gode til.

Vi beskæftiger os med den ubevidste del af salget.

Primært
- hvordan du som sælger til hver en tid kan bestemme din egen indre tilstand / humør. Selvom du tror, at du som god sælger kan "lægge låg" på dit humør, afslører bittesmå mikrobevægelser dig og afkodes af kunden - alt sammen helt på det ubevidste plan.

- hvordan du som sælger skaber den optimale ubevidste kommunikation mellem jer. Hvordan du sender de helt rigtige signaler - og også afkoder kunden rigtigt, så du kan reagere prompte og korrekt.

- hvordan du som sælger kan bryde dine mentale grænser og blive akkurat lige så god, som den bedste, du kender. Her bruger vi de samme teknikker, som når vi træner sportsfolk. For: "Hvad én kan, kan alle".



Tankelæsning

Hvor tit har du ikke siddet sammen med en kunde eller en leverandør og været villig til at give en million for hans eller hendes tanker. Vi giver dig kodebogen. Du får samtidig også redskaber til at afsløre løgne og usandheder.

DANSK CENTER FOR
NEUROCOACHING

Vi elsker dem, der ligner os selv

Det ligger dybt, dybt i os fra dengang vi var medlemmer af små stammer på Østafrikas savanne. Det skyldes bl.a. tilstedeværelsen af de specielle spejlneuroner i hjernen. Derfor er det som sælger afgørende, at du kan afkode kunden og vise ham eller hende, at I er så ens, så du får hans eller hendes sympati og tillid

Helt konkret

Vi vil overbevise jer om, at de grænser, som I troede var omkring jer, i virkeligheden kun var inde i jer

DANSK CENTER FOR
NEUROCOACHING

10 SÆLGERE ØGEDE DERES SALG

I et forsøg øgede Dansk Center for Neurocoaching sammen med LN Eurocom de fuldt deltagende sælgeres omsætning med 53%. Sælgerne arbejdede med personligt salg.

Programmet bestod af

- materiale om neurocoaching, der skulle læses inden
- 1 kvarters individuel samtale over telefonen 1 uge før træningen med fastlæggelse af personlige mål
- en dags undervisning og træning i neurocoaching-teknikker.
- 1 kvarters individuel samtale over telefonen 1 uge efter træningen med opfølgning på de personlige mål
- feedback fra sælgerne 2 uger efter træningen

10 sælgere fulgte programmet fra ende til anden - deres salg steg med 53%

2 sælgere fulgte undervisningen og den individuelle coaching, men sendte ikke skriftlig feedback. Deres salg steg med 31%

2 sælgere fulgte undervisningen og sendte en skriftlig feedback, men missede den individuelle coaching. Deres salg faldt med 17%

3 sælgere var kun med på træningsdagen, men fulgte ikke resten af programmet. Deres salg faldt i samme periode med 10%

Konklusion

Træningsdagen og den skriftlige feedback betyder meget lidt alene. Men sammen med den individuelle træning med skræddersyede mentalredskaber, er effekten ekstrem.

NOTE

De angivne %-tal er pga. det lille antal data medianer (det midterste tal i en talrække), da medianer er mindre overfølsomme overfor store udsving ved små talmængder. De tilsvarende gennemsnitstal er faktisk hele 64%, 31%, minus 17% og 20%

Vi gør syge medarbejdere raske

Som specialister indenfor anvendt neuropsykologi bringer vi oftest medarbejdere, der har været sygemeldt pga. stress, depression og angst, tilbage på arbejde i løbet af få uger, jo nogle gange på få dage - også når årsagen ligger i privatlivet. Se mere på neurocoaching.dk om vores meget anderledes tilgang til stress hjernen og dens funktionsmåde.

DANSK CENTER FOR
NEUROCOACHING

Boost motivationen nemt og hurtigt

Når vi mangler motivation, er det fordi, der rent neurologisk mangler forbindelse mellem det, vi arbejder med, og så vores værdier, som er placeret forrest i hjernen. Når den forbindelse er genetableret - og det går hurtigt - så er motivationen der igen. Det er ikke unormalt, at motivationen stiger fra 20-30% til 60-70% i løbet af få timer. Overvej, hvad det vil give af effektivitetsfremgang - og hvad det vil give af ekstra arbejdsglæde for dine medarbejdere.

IN formation

Op til 95% af de små "softwareprogrammer", der styrer vores tanker og følelser, ja hele vores liv, er dannet allerede i 7-års-alderen. Vores resultater viser dog, at hjernen alligevel op til en høj alder er i stand til at acceptere afgørende forandringer. Forandringer, der er afgørende for både vores livskvalitet, og vores evne til at overbevise andre.

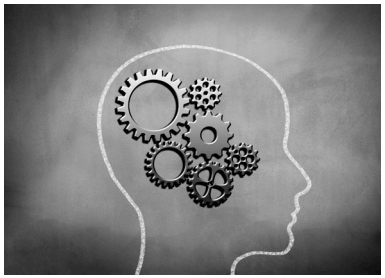
Vi fokuserer på hele den ubevidste kommunikation, der foregår mellem sælger og kunde. Og på, hvordan ændrede tankemønstre i sælgeren kan give en ekstremt forandret respons i kunden.
Konkret lærer vi dine sælgere
- at læse kundens tanker
- at vælge sin indre tilstand/ humør, så han eller hun sender de ubevidste signaler, som han/hun har lyst til
- at snyde den gamle del af hjernen til at have den samme tilstand, som den bedste sælger har - og dermed levere de samme resultater.

Metoderne er hentet fra både sportens og især terapiens verden. Forandringerne foregår i stort set almindelige samtaler, hvor vi lærer sælgerne at bruge deres hjerne bedre. Vi kan kun hjælpe den enkelte sælger med det, han eller hun selv har lyst til at ændre. En sideeffekt er væsentligt forhøjet trivsel for den enkelte
(og ved provisionslønnede naturligvis en mærkbar lønstigning).

Michael Kjærsgaard

er manden bag Neurocoaching som en moderne retning indenfor neuropsykologien. Udover en cand.scient.pol og en HD(O) fra Århus Universitet er hans ballast 5 års uddannelse indenfor Neuro Lingvistisk Psykologi, både som internationalt certificeret NLP-underviser under de store verdensforbund, Exam. Master Trained Coach, NLP Psykoterapeut og Supervisor. Michael er desuden internationalt certificeret træner i hypnoterapi – og han har mere end 25 års erfaring som direktør i erhvervslivet.

DANSK CENTER FOR
NEUROCOACHING



Referencer

"Efter at have benyttet Michael Kjærsgaard fra Dansk Center for Neurocoaching har vores salgskonsulenter samlet set løftet deres salgsperformance med op mod 50%.
Vi har således haft enorm glæde og gavn af samarbejdet omkring optimering og udvikling af vores salgscoaching igennem Dansk Center for Neurocoaching, og jeg kan på det varmeste anbefale
andre virksomheder at benytte Michaels teknikker og evner som kommunikator og coach"
Mvh. Hans Møller, salgschef, LN Eurocom Teleservice A/S.

"Jeg kan kun give Dansk Center for Neurocoaching mine bedste anbefalinger. Fagligheden og professionalismen, har givet nogle bemærkelsesværdigt gode resultater, ved at aktivere de uanede ressourcer i hjernen"
Mvh. Per Imer, Partner, ShipX ApS

Vi har også udført opgaver for bl.a. Carlsberg, H.C. Andersen-museet, DLG / LN Eurocom, Nicehair, Hvidovre Kommune,
Center for Forsorg og Specielle Indsatser under Århus Kommune, Brainreader og Hounisen Laboratorier

Pris

Pris: 16.800 for 1 træningsdag ex. transport. (max 25 sælgere).Dertil 1200 pr. sælger. Priser ex. moms. Da værktøjerne er så stærke har vi i alles interesse natuligvis visse etiske retninglinier, ligesom alle personlige samtaler ufravigeligt er omfattet af tavshedspligt.

DANSK CENTER FOR
NEUROCOACHING

Dansk Center for Neurocoaching - Slotsvej 4 - 8543 Hornslet - Tlf. 70276100 - email: mk@neurocoaching.dk